



SINTEC CONSULTING + APPLIANCE TECHNOLOGIES

desafiamos los límites del *retail*

En conjunto impulsamos Mercante como una respuesta para los retos que enfrenta el comercio minorista.

Uno de los principales retos del comercio minorista es la planeación de la compra, distribución y evaluación de desempeño de los productos no-resurtibles o de temporada. La complejidad al manejar un sinnúmero de variables que afectan el desempeño en el canal, hace necesario incorporar los más recientes desarrollos en analítica avanzada, tales como *machine learning* y procesamiento ágil de grandes volúmenes de datos.

Mercante, una solución única en el mercado desarrollada por Sintec Consulting, ha apoyado a mejorar la planeación de productos de temporada de grandes compañías de comercio minorista y hoy está lista para ir más allá y generar beneficios para una cartera de clientes más amplia.

Yellow Brick es la única plataforma y base de datos de analítica moderna construida para la nube híbrida permite el procesamiento ágil de datos en volúmenes que industrias como comercial minoristas y telecomunicaciones pueden tener.

Para asegurar el *performance* de Mercante al ampliar su base de clientes y procesar una enorme cantidad de datos en la nube, Sintec anuncia su alianza con **Appliance Technologies** (AppTec), distribuidor autorizado de Yellowbrick. Esta unión, nos permitirá correr los modelos de analítica avanzada de Mercante a hasta 100x su velocidad.



“Esta alianza se vuelve un importante catalizador para el desempeño de la solución y genera un vehículo para llevar sus beneficios a un mayor abanico de clientes. Mercante + YellowBrick es una sinergia natural”, aseguró **Roberto Palacios**, Socio de Sintec Digital.

Para Victor Hugo Navarro, socio de Apptec, “Este *partnership* con Sintec es una oportunidad para complementar y potenciar nuestras capacidades en beneficio de nuestros clientes”.

Ambos Sintec Consulting y Appliance Technologies tienen un profundo compromiso con la mejora continua y con buscar generar mejores soluciones para sus clientes, por lo que este *partnership* no sólo resulta natural, sino que ofrece oportunidades importantes para que nuestros servicios integrados sean mejores que la suma de sus partes.

A través de los vínculos que construimos y las herramientas que desarrollamos buscamos llevar los procesos operativos a unos más analíticos y automatizados, con metodologías basadas en las mejores prácticas de la industria, además de un profundo entendimiento del mercado y sus retos.



Nuestra alianza **Apptec** con es un paso más para impulsar a una nueva generación de empresas a *desafiar sus límites*.