



SINTEC

CONSULTING

“Balance estratégico, la clave para el futuro”

Sintec Consulting participó en las Jornadas Internacionales IPADE

Como parte de la agenda del evento en donde se reúnen, líderes y ejecutivos que forman parte de los diferentes programas del IPADE,

Sintec Consulting participó en las **Jornadas Internacionales. Fortaleciendo la ventaja competitiva: liderando más allá de la adversidad**, en donde trajo a la discusión una perspectiva sobre cómo las empresas latinoamericanas hacen frente al futuro.

En dos sesiones con ejecutivos, el pasado 4 y 5 de marzo, en la que participaron más de 60 presidentes, gerentes generales y gerentes, **Valentín Trujillo, Socio de Estrategia de Clientes**, explicó como a través de la experiencia que Sintec ha desarrollado al colaborar con las principales empresas de Latinoamérica, ha logrado identificar elementos comunes en aquellas organizaciones que han logrado crecer a pesar de los momentos adversos que ha mostrado el contexto.

De acuerdo Valentín, *“Las compañías en Latinoamérica se desenvuelven en un entorno de bajo crecimiento y con un panorama que no parece mejorar, de acuerdo con las percepciones de los principales organismos internacionales, sin embargo, quienes han logrado crecer lo han conseguido por medio de la implementación de un balance estratégico”*.

Asimismo, Valentín destacó los elementos que, para Sintec, componen este balance: el conocimiento de los clientes, la eficiencia operativa

y agilidad. Además, presentó algunas recomendaciones y tendencias de estos elementos que han sido la clave para superar la incertidumbre.

“En los últimos 50 años, menos del 10% de las organizaciones ha logrado un desempeño superior en condiciones desfavorables de mercado. Si consideran las estrategias que busca implementar su compañía para la década que comienza, ¿sabe cómo lograr que su empresa sea parte de ese 10%?”, concluyó.

Al final de cada sesión, los organizadores crearon equipos para que los asistentes profundizaran en los temas abordados y revisaran cómo lo trasladarían a la realidad de sus compañías.

Esta participación permitió mostrar como Sintec Consulting conjunta la experiencia de más de 30 años con clientes corporativos, con un enfoque hacia el futuro para comprender cómo las organizaciones deben adaptarse y responder.



“Los que han logrado crecer lo han conseguido por medio de la implementación de un balance estratégico”
Valentín Trujillo



¡Gracias, IPADE!

Si te interesa este tema, te invitamos a contactar a Valentín Trujillo (valentin.trujillo@sintec.com) para recibir más información.