

HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP

- Căn cứ Bộ luật Dân sự hiện hành và các văn bản hướng dẫn thi hành;
- Căn cứ Nghị định số 40/2018/NĐ-CP ngày 12 tháng 03 năm 2018 về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp (sau đây gọi là Nghị định 40);

Hai bên thống nhất ký Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp (“Hợp Đồng”) với nội dung như dưới đây:

BÊN A. NGƯỜI THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP (“Nhà Phân Phối”)

1. Thông tin của Người Đứng Chính Hợp Đồng:

Họ Và Tên:Ngày/ tháng/ năm sinh:
Số Chứng minh nhân dân/Căn cước công dân/Hộ chiếu:
Nơi cấp:Ngày cấp:
Địa chỉ thường trú (theo Chứng minh nhân dân/Hộ khẩu):
.....
Địa chỉ hiện đang cư trú (trong trường hợp không cư trú tại nơi thường trú theo Chứng minh nhân dân/Hộ khẩu):
Nơi đăng ký lưu trú (đối với người nước ngoài):
Số giấy phép lao động (đối với người nước ngoài):.....
Giới tính: Nam Nữ
Tình trạng hôn nhân: Độc thân Kết hôn
Mã số thuế cá nhân:Điện thoại liên lạc:
Địa chỉ thư điện tử (Email):
Số tài khoản ngân hàng:
Ngân hàng mở tài khoản:
(Tài khoản ngân hàng phải là của Người đứng chính hoặc là tài khoản đồng sở hữu có tên của Người đứng chính trên Hợp Đồng)
Có Vợ/Chồng đã từng hoặc đang là Nhà Phân Phối của Unicity: Có Không
Nếu có, Mã số Nhà Phân Phối:

2. Thông tin của Người Đồng Sở Hữu Hợp Đồng (Vợ/chồng hợp pháp của người đứng chính Hợp Đồng)

Họ Và Tên:Ngày/ tháng/ năm sinh:
Số Chứng minh nhân dân/Căn cước công dân/Hộ chiếu:
Nơi cấp:Ngày cấp:

3. Thông tin về Người Tuyển dụng

Người Tuyển dụng là Nhà Phân Phối đã giới thiệu Ông/Bà với Công Ty. Người Tuyển dụng và Người Bảo trợ có thể là một.

Họ Và Tên:Mã số:

4. Thông tin về Người Bảo trợ

Người Bảo trợ là Nhà Phân Phối đặt trực tiếp trên Ông/Bà. Trường hợp Người Tuyển dụng khác Người Bảo trợ, Người Bảo trợ phải nằm trong hệ thống kinh doanh cấp dưới của Người Tuyển dụng của Ông/Bà.

Họ Và Tên:Mã số:

BÊN B. CÔNG TY TNHH UNICITY MARKETING VIỆT NAM

Người đại diện theo pháp luật thứ nhất : ROCKY SMART

Chức vụ : Chủ tịch Hội đồng thành viên

Người đại diện theo pháp luật thứ hai : MAI THỊ THẠCH

Chức vụ : Giám đốc

Giấy Chứng Nhận Đăng Ký Doanh Nghiệp số : 0312812021

Giấy Chứng Nhận Đăng ký Hoạt Động Bán Hàng Đa Cấp số : 007/QLCT-GCN

Địa chỉ trụ sở chính : Số 141, đường Cộng Hòa, phường 12, quận Tân Bình, TP. Hồ Chí Minh

Điện thoại : 028-73095888

(Sau đây gọi tắt là “Unicity”, “Unicity Việt Nam” hoặc “Công Ty”)

1. CÁC TÀI LIỆU LIÊN QUAN

1.1. Các Tài Liệu Liên Quan (“Tài Liệu”) bao gồm Quy Tắc Hoạt Động, Kế Hoạch Trả Thưởng và Danh Mục Hàng Hóa Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp do Bên B ban hành phù hợp với pháp luật, trong đó:

- Quy Tắc Hoạt Động là bộ quy tắc của Bên B nhằm điều chỉnh hành vi của Bên A khi tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp của Bên B và các quy trình và thủ tục thực hiện các hoạt động bán hàng đa cấp.
- Kế Hoạch Trả Thưởng là chương trình bao gồm các điều kiện để đạt được hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác chi trả theo cấp bậc của Nhà Phân Phối.
- Danh Mục Hàng Hóa Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp là danh sách hàng hóa của Bên B được phép kinh doanh theo phương thức đa cấp đã được thông báo cho cơ quan nhà nước có thẩm quyền theo quy định của pháp luật.

1.2. Bên B có quyền sửa đổi, bổ sung một phần hoặc toàn bộ Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp và Tài Liệu khi cần thiết. Mọi sửa đổi, bổ sung đối với Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp và Tài Liệu, sau khi được cơ quan có thẩm quyền chấp thuận theo quy định của pháp luật, sẽ được công bố qua các phương tiện truyền thông chính thức của Bên B. Nếu Bên A không đồng ý với những sửa đổi bổ sung này, Bên A có quyền yêu cầu chấm dứt Hợp Đồng trong vòng mười (10) ngày kể từ ngày công bố; việc chấm dứt và thanh lý Hợp Đồng được áp dụng theo các quy định trước khi sửa đổi bổ sung. Kết thúc thời hạn này, nếu Bên B không nhận được yêu cầu chấm dứt Hợp Đồng từ Bên A, các sửa đổi bổ sung này mặc nhiên được coi là đã được Bên A chấp thuận.

1.3. Các Tài Liệu Liên Quan được xem là có mối tương quan với nhau và mang ý nghĩa bổ sung cho nhau. Tuy nhiên, trong trường hợp có sự khác biệt giữa Các Tài Liệu Liên Quan và Hợp Đồng thì Các Tài Liệu Liên Quan sẽ được áp dụng.

2. CUNG CẤP THÔNG TIN VÀ HỒ SƠ KÝ KẾT HỢP ĐỒNG

Bên A điền thông tin chính xác vào 01 bản Hợp Đồng, kèm theo 01 bản sao giấy Chứng minh nhân dân/Căn cước công dân/Hộ chiếu, 01 bản sao văn bản xác nhận đăng ký tạm trú của cơ quan có thẩm quyền (nếu địa chỉ cư trú khác với địa chỉ trên Chứng minh nhân dân/Hộ khẩu), 01 bản sao Giấy phép lao động (đối với người nước ngoài), 02 hình thẻ 3x4cm (áp dụng tương tự đối với Người Đồng Sở Hữu Hợp Đồng – nếu có) và các tài liệu cần thiết theo yêu cầu của Bên B (nếu có).

3. QUYỀN LỢI VÀ NGHĨA VỤ CỦA BÊN A (bao gồm cả Người đứng chính Hợp Đồng và Người Đồng Sở Hữu Hợp Đồng - “Đồng đơn”, được gọi chung là: Bên A)

Bên cạnh các quyền và nghĩa vụ khác được quy định tại Hợp đồng và Các Tài liệu liên quan.

3.1. Bên A có các quyền sau đây:

- a. Quyền chào bán các sản phẩm hợp pháp của Bên B, xây dựng một mạng lưới bán hàng đa cấp của mình căn cứ theo các quy định của pháp luật và Hợp Đồng.
- b. Được hưởng hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác từ việc tiếp thị bán hàng của mình và của hệ thống tuyến dưới trong mạng lưới do mình bảo trợ và/hoặc tuyển dụng được Bên B chấp nhận theo quy định tại Kế Hoạch Trả Thưởng. Bên A phải đạt được các điều kiện quy định chi tiết tại Kế Hoạch Trả Thưởng và không có bất kỳ vi phạm nào đối với các chính sách quy định tại Hợp Đồng để có đủ tư cách nhận các hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế (nếu có) từ Bên B.

3.2. Bên A có các nghĩa vụ sau đây:

- a. Bên A phải đảm bảo rằng đã đủ 18 tuổi, có đầy đủ năng lực hành vi dân sự, đảm bảo các điều kiện để tham gia vào các hoạt động kinh doanh bán hàng đa cấp và không thuộc các đối tượng bị cấm tham gia bán hàng đa cấp theo quy định của pháp luật Việt Nam.
- b. Người Đồng Sở Hữu Hợp Đồng phải đáp ứng và tuân thủ đầy đủ các điều kiện và quy định của Hợp Đồng này khi tham gia hoạt động bán hàng đa cấp cùng Bên B.
- c. Bên A có trách nhiệm tham gia và nắm bắt đầy đủ nội dung của Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản. Bên A, sau khi hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản và ký cam kết bằng văn bản theo quy định tại Nghị định 40/2018/NĐ-CP, sẽ được Bên B cấp Thẻ Thành Viên theo quy định tại “Quy trình, thủ tục Đào tạo cơ bản và cấp Thẻ Thành Viên” quy định tại Quy Tắc Hoạt Động. Bên A chỉ được phép tham gia hoạt động kinh doanh theo phương thức bán hàng đa cấp sau khi đã được Bên B cấp Thẻ Thành Viên.
- d. Bên A có trách nhiệm xuất trình Thẻ Thành Viên trước khi giới thiệu hoặc tiếp thị, bán hàng.
- e. Bên A có trách nhiệm tuân thủ và cung cấp thông tin đầy đủ, trung thực khi giới thiệu về Bên B, hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp, Hợp Đồng, Quy Tắc Hoạt Động, Kế Hoạch Trả Thưởng và các tài liệu chính thức khác của Bên B, bao gồm các sửa đổi bổ sung trong tương lai được đăng ký và được Cơ quan có thẩm quyền phê duyệt.
- f. Bên A chỉ sử dụng Hợp Đồng do Bên B cung cấp khi giới thiệu, bảo trợ Nhà Phân Phối mới, tuân thủ mọi quy trình và thủ tục do Bên B quy định trong việc điền nội dung và xử lý Hợp Đồng.
- g. Bên A không được yêu cầu khách hàng, người được mình bảo trợ tham gia vào mạng lưới

bán hàng đa cấp trả bất kỳ khoản phí nào dưới mọi hình thức hay danh nghĩa nào để tham gia các khóa học, khóa đào tạo, hội thảo, hoạt động xã hội hay các hoạt động tương tự khác mà pháp luật không cho phép.

- h. Bên A không được phép cung cấp thông tin gian dối về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, thông tin sai lệch về tính chất, công dụng của hàng hoá, về hoạt động của Bên B.
- i. Trường hợp Bên A không tuân thủ các quy định của Hợp Đồng này và gây thiệt hại cho khách hàng hoặc người tham gia khác, Bên A tự chịu trách nhiệm trước pháp luật và bên thứ ba.
- j. Bên A với tư cách là cá nhân ký Hợp Đồng kinh doanh độc lập, không phải là nhân viên, người đại diện, thành viên sáng lập, cổ đông của Bên B. Bên A không có quyền, và cũng không làm phát sinh những khoản nợ, chi phí hoặc nghĩa vụ nào, hoặc mở bất kỳ tài khoản, ký hồ sơ tài liệu nào thay mặt, nhân danh Bên B.
- k. Bên A tự mình lựa chọn và kiểm soát cách thức, phương tiện dùng để vận hành hoạt động kinh doanh của mình, tuân thủ các quy định của pháp luật và Hợp Đồng.
- l. Ngoài thuế thu nhập cá nhân phát sinh từ hoa hồng, tiền thưởng, các lợi ích kinh tế có được từ hoạt động trong mạng lưới bán hàng đa cấp của Bên B sẽ do Bên B khấu trừ và nộp vào ngân sách Nhà nước, Bên A sẽ phải tự chịu trách nhiệm khấu trừ và/hoặc nộp các loại thuế, phí, lệ phí khác.
- m. Bên A không được chuyển nhượng bất cứ quyền hoặc giao phó lại bất cứ trách nhiệm nào của mình theo Hợp Đồng nếu không được sự đồng ý trước bằng văn bản của Bên B. Bất kỳ ý định nào về chuyển giao hoặc chuyển nhượng Hợp Đồng mà không được sự đồng ý bằng văn bản của Bên B là cơ sở để Bên B chấm dứt Hợp Đồng. Khi Bên B tiến hành các thủ tục điều tra vi phạm (nếu có của Bên A), Bên A phải đích thân trả lời và giải trình trực tiếp và/hoặc bằng văn bản (trong trường hợp dùng email để gửi kèm văn bản và/hoặc giải trình, bắt buộc là email đã đăng ký trong Hợp đồng) với đại diện của Bên B về sự việc căn cứ theo nội dung được quy định trong Hợp Đồng mà không ủy quyền cho bất kỳ người nào khác trả lời thay.
- n. Bên A có trách nhiệm cung cấp đầy đủ, trung thực và chính xác các thông tin liên quan đến Hợp Đồng cho Bên B. Bên B phát hiện (trước hoặc sau khi ký kết Hợp Đồng) việc cung cấp thông tin không chính xác, không tuân thủ các điều kiện và điều khoản của Hợp Đồng, Bên B có toàn quyền quyết định việc chấm dứt Hợp Đồng đối với Bên A theo đúng quy định.
- o. Bên A có trách nhiệm cung cấp kịp thời, đầy đủ, chính xác các thông tin cá nhân và các tài liệu khác theo yêu cầu của Bên B để cung cấp cho các cơ quan nhà nước có thẩm quyền theo quy định của pháp luật.
- p. Bên A có trách nhiệm về việc bảo vệ bí mật thương mại, thông tin mật và các tài liệu khác thuộc quyền sở hữu hoặc độc quyền sử dụng của Bên B, như được trình bày đầy đủ trong Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, Quy Tắc Hoạt Động, Kế Hoạch Trả Thưởng và các sửa đổi sau đó sẽ vẫn có giá trị sau khi chấm dứt Hợp Đồng này.

4. QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ CỦA BÊN B

Bên cạnh các quyền và nghĩa vụ khác được quy định tại Hợp đồng và Các Tài liệu liên quan.

4.1. Bên B có các quyền sau đây:

- a. Giám sát để đảm bảo sự tuân thủ của Bên A đối với Hợp Đồng, Quy Tắc Hoạt Động và Kế Hoạch Trả Thưởng. Bên B có quyền yêu cầu Bên A bồi thường cho những tổn thất Bên B phải chịu và được phép tiến hành các biện pháp kỷ luật do hành vi vi phạm của Bên A.
- b. Bên B và các thành viên Ban Giám Đốc, cấp quản lý, cổ đông, nhân viên của Bên B (gọi chung là "những người có quyền lợi liên quan") không phải chịu trách nhiệm về bất cứ thiệt hại gián tiếp nào phát sinh do Bên A không tuân thủ các quy định tại Hợp Đồng, Quy Tắc Hoạt Động của Bên B.

- c. Việc Bên B quyết định bỏ qua bất cứ vi phạm nào của Bên A đối với Hợp Đồng đều phải thể hiện bằng văn bản và ký bởi một người có thẩm quyền của Bên B. Việc Bên B miễn truy xét một vi phạm nào đó của Bên A đối với Hợp Đồng không được xem là miễn trừ trách nhiệm cho bất cứ vi phạm nào tiếp theo hoặc tái vi phạm.

4.2. Bên B có các nghĩa vụ sau đây:

- a. Xây dựng và niêm yết công khai tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện, địa điểm kinh doanh, trang thông tin điện tử của Bên B các tài liệu: Quy Tắc Hoạt Động, Kế Hoạch Trả Thưởng, Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp, Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản, Danh Mục Hàng Hóa Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp.
- b. Bảo đảm chất lượng và tính hợp pháp của hàng hóa được bán theo phương thức bán hàng đa cấp cho Bên A.
- c. Khấu trừ tiền thuế thu nhập cá nhân của Bên A phát sinh từ hoạt động kinh doanh theo phương thức bán hàng đa cấp để nộp vào ngân sách nhà nước theo quy định của pháp luật trước khi trả hoa hồng, tiền thưởng hoặc lợi ích kinh tế khác cho Bên A.

5. HÀNG HÓA KINH DOANH THEO PHƯƠNG THỨC ĐA CẤP

5.1. Thông tin chi tiết về hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp bao gồm: Tên gọi, chủng loại, xuất xứ, quy cách đóng gói, chế độ bảo hành (nếu có), giá bán và số điểm thưởng tương ứng được nêu tại Danh Mục Hàng Hóa Kinh Doanh Theo Phương Thức Đa Cấp, được thông báo đến cơ quan có thẩm quyền theo quy định của pháp luật.

5.2. Các thông tin khác về công dụng và cách thức sử dụng của hàng hóa được quy định trong tài liệu giới thiệu hàng hóa hoặc trên trang thông tin điện tử chính thức của Bên B.

6. THANH TOÁN HOA HỒNG, TIỀN THƯỞNG

6.1. Hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế Bên A nhận được từ việc tiếp thị bán hàng của mình và hệ thống tuyến dưới trong mạng lưới do mình bảo trợ và/hoặc tuyển dụng được quy định tại Kế Hoạch Trả Thưởng của Bên B được đăng ký với Cơ quan có thẩm quyền theo quy định của pháp luật.

6.2. Hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác bằng tiền được thanh toán cho Bên A bằng hình thức chuyển khoản qua ngân hàng theo số tài khoản mà Bên A đã cung cấp tại Hợp Đồng.

7. QUY TẮC ỨNG XỬ TRONG HOẠT ĐỘNG KINH DOANH CỦA NHÀ PHÂN PHỐI

Mọi hoạt động kinh doanh của Bên A phải tuân thủ tuyệt đối các quy định trong Quy Tắc Hoạt Động do Bên B phát hành, được đăng ký với Cơ quan có thẩm quyền theo quy định của pháp luật.

8. ĐỔI HÀNG HÓA

Trong trường hợp hàng hóa bị hư hỏng, hoặc bị lỗi do nhà sản xuất và/hoặc do Bên B, Bên A có quyền đổi hàng trong thời hạn 10 ngày làm việc kể từ ngày nhận hàng. Quy trình đổi hàng thực hiện theo quy định tại Quy Tắc Hoạt Động.

9. TRẢ LẠI, MUA LẠI HÀNG HÓA

- a. Bên A có quyền trả lại hàng hóa đã mua từ Bên B, bao gồm cả hàng hóa được mua theo chương trình khuyến mại, trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày nhận hàng.
- b. Hàng hóa trả lại phải thỏa mãn các điều kiện: (i) Hàng hóa còn nguyên bao bì, tem, nhãn và (ii)

Kèm theo hóa đơn mua hàng tương ứng.

- c. Trong vòng 30 ngày kể từ ngày nhận được yêu cầu hợp lệ của Bên A, Bên B có trách nhiệm mua lại các hàng hóa đáp ứng điều kiện quy định tại điểm b nêu trên và hoàn trả theo mức thỏa thuận với Bên A nhưng không thấp hơn 90% số tiền mà Bên A đã trả để nhận số hàng hóa đó.
- d. Bên B có quyền khấu trừ tiền hoa hồng, tiền thưởng và/hoặc lợi ích kinh tế khác mà Bên A đã nhận từ số hàng hóa được trả lại đó.
- e. Trường hợp tuyển dưới của Bên A trả lại hàng hóa, Bên B có quyền khấu trừ tiền hoa hồng, tiền thưởng và/hoặc lợi ích kinh tế khác mà Bên A đã nhận từ số hàng hóa được trả lại đó.
- f. Trong trường hợp chấp dứt Hợp Đồng, việc mua lại hàng hóa được thực hiện theo quy định tại mục này.

10. HIỆU LỰC, THỜI HẠN HỢP ĐỒNG, CHẤM DỨT HỢP ĐỒNG VÀ CÁC NGHĨA VỤ PHÁT SINH KÈM THEO

10.1. Hiệu lực và thời hạn Hợp Đồng

Hợp Đồng sẽ bắt đầu có hiệu lực kể từ ngày được chấp thuận và ký xác nhận bởi đại diện có thẩm quyền (Đại diện theo pháp luật hoặc đại diện theo ủy quyền) của Bên B.

Thời hạn của Hợp Đồng được tính từ ngày Hợp Đồng có hiệu lực cho đến khi xảy ra các trường hợp Hợp Đồng được chấm dứt.

Trường hợp Bên B có Hợp Đồng đang còn hiệu lực với Bên A thì Hợp Đồng đã ký trước đây vẫn tiếp tục có hiệu lực; các điều khoản của Hợp Đồng này sẽ thay thế cho các điều khoản của Hợp Đồng đã ký trước đây và được áp dụng kể từ ngày Hợp Đồng này có hiệu lực.

10.2. Chấm dứt Hợp Đồng

a. Hợp Đồng tự động chấm dứt trong các trường hợp:

- i) Bên A không đạt tiêu chuẩn Nhà Phân Phối năng động theo quy định tại Kế Hoạch Trả Thưởng trong vòng 6 tháng liên tục.
- ii) Trong thời hạn 60 ngày kể từ ngày Hợp Đồng có hiệu lực, Bên A không tham dự Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản, Hợp Đồng sẽ tự động chấm dứt. Mã số Nhà Phân Phối của bên A sẽ bị hủy.

Đối với cả hai (2) trường hợp chấm dứt hợp đồng theo điểm i) và ii) nêu trên, Bên A được phép nộp lại hồ sơ đăng ký trở thành Nhà Phân Phối mới vào bất kỳ thời điểm nào sau khi Hợp Đồng chấm dứt.

Trong các trường hợp chấm dứt này, các Bên không cần phải thông báo. Nếu không có yêu cầu của một bên đối với bên còn lại về việc thực hiện các quyền và nghĩa vụ của Hợp đồng, Hợp đồng sẽ tự động thanh lý.

b. Hợp đồng chấm dứt trong các trường hợp sau:

- i) Bên A tự nguyện chấm dứt Hợp Đồng bằng cách thông báo bằng văn bản cho Bên B tối thiểu trước mười (10) ngày làm việc.
- ii) Bên B chấm dứt Hợp Đồng nếu có bằng chứng cho thấy Bên A có hành vi vi phạm chính sách Bên B được quy định tại Hợp Đồng, Quy Tắc Hoạt Động hoặc các quy định của pháp luật liên quan đến hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp. Bên B sẽ thông báo cho Bên A bằng văn bản trước khi chấm dứt Hợp Đồng tối thiểu mười (10) ngày làm việc.
- iii) Bên B chấm dứt hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp.
- iv) Các trường hợp khác theo quy định của pháp luật.

Trường hợp chấm dứt theo điểm i) nêu trên, Bên A sẽ không được nộp đơn đăng ký để trở thành Nhà Phân Phối mới trong thời gian sáu (6) tháng.

Trường hợp chấm dứt theo điểm ii) nêu trên, Bên A sẽ không được nộp đơn đăng ký để trở thành Nhà Phân Phối mới trong thời gian mười tám (18) tháng.

- c. Trong mọi trường hợp chấm dứt Hợp Đồng, Bên A không được phục hồi hoặc lấy lại Thứ bậc (Rank) của mình trong tổ chức tuyến dưới (Downline).
- d. Việc chấm dứt và thanh lý Hợp Đồng sẽ được Bên A và Bên B thực hiện theo Quy trình chấm dứt và thanh lý Hợp Đồng được quy định tại Quy Tắc Hoạt Động.

- 10.3.** Trong thời hạn ba mươi (30) ngày làm việc kể từ ngày Hợp Đồng chấm dứt, Bên B có trách nhiệm thanh toán (nếu có) cho Bên A tiền hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác mà Bên A có quyền nhận trong quá trình tham gia vào hệ thống bán hàng đa cấp của Bên B, tiền mua lại hàng hóa (nếu có).

11. CƠ CHẾ GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG

Hợp Đồng này sẽ được điều chỉnh và giải thích theo pháp luật Việt Nam. Mọi tranh chấp, bất đồng hoặc khiếu nại (gọi chung là “tranh chấp”) phát sinh từ hoặc liên quan đến Hợp Đồng này sẽ được giải quyết thông qua thương lượng. Nếu thương lượng bất thành, tranh chấp đó sẽ được đưa ra giải quyết tại Trung Tâm Trọng Tài Quốc Tế Việt Nam (“VIAC”) bên cạnh Phòng Thương Mại và Công Nghiệp Việt Nam theo quy chế của VIAC. Quyết định của trọng tài sẽ là chung thẩm và bắt buộc thực hiện đối với các Bên. Thỏa thuận về phân xử trọng tài như trình bày ở trên sẽ vẫn duy trì hiệu lực sau khi chấm dứt hoặc hết hạn Hợp Đồng này. Mặc dù có điều khoản trọng tài này, không điều gì trong điều khoản và điều kiện chung này ngăn cản Bên B nộp đơn và xin bắt cứ tòa án nào có thẩm quyền ban hành một lệnh kê biên, lệnh áp dụng biện pháp khẩn cấp tạm thời, tạm cấm, cấm vĩnh viễn hoặc biện pháp khác có thể áp dụng quy định của pháp luật để bảo vệ và bảo hộ các lợi ích của Bên B trước, trong và sau khi thụ lý hồ sơ xin mở thủ tục trọng tài hoặc thủ tục tố tụng khác hoặc trong khi chờ quyết định hoặc phán quyết liên quan đến bất cứ thủ tục trọng tài hoặc thủ tục nào khác.

Trong trường hợp thỏa thuận trọng tài nêu trên không có hiệu lực áp dụng đối với một bên cụ thể nào đó, tranh chấp sẽ được đưa ra giải quyết tại tòa án tỉnh/thành phố nơi có trụ sở chính của Bên B.

12. VÔ HIỆU TỪNG PHẦN

Nếu bất kỳ điều khoản nào trong Hợp Đồng được cho là không có hiệu lực, không đúng pháp luật hoặc không có khả năng thực thi theo bất kỳ khía cạnh nào, thì điều khoản đó sẽ tách rời khỏi Hợp Đồng và không ảnh hưởng đến các điều khoản còn lại. Điều khoản vô hiệu sẽ được thay thế bởi quy định của pháp luật hiện hành có liên quan. Các điều khoản còn lại của Hợp Đồng vẫn duy trì đầy đủ hiệu lực thi hành.

Hợp Đồng được lập thành 02 bản, bằng tiếng Việt, có nội dung giống nhau, Bên A và Bên B mỗi bên giữ 01 bản.

Mã số Hợp Đồng:.....

Nhân viên kiểm tra và lập Hợp Đồng:

BÊN A		<i>Ngày.....tháng.....năm.....</i> Thay mặt và đại diện cho CÔNG TY TNHH UNICITY MARKETING VIỆT NAM
..... Người Đứng Chính Hợp Đồng (Ký và ghi rõ họ tên) <i>Xác nhận đã đọc, hiểu rõ và đồng ý các điều khoản và điều kiện trong nội dung Hợp Đồng</i> Người Đồng Sở Hữu Hợp Đồng (Ký và ghi rõ họ tên) <i>Xác nhận đã đọc, hiểu rõ và đồng ý các điều khoản và điều kiện trong nội dung Hợp Đồng</i> Đại diện theo pháp luật hoặc Đại diện theo ủy quyền Họ tên Chức vụ