

ManagementPro  Fire

La evolución del ERP que estabas esperando

Más rápida. Más visual. Más inteligente.



Con inteligencia artificial integrada
para **tomar decisiones en tiempo real.**

Bienvenido a la nueva era de **eficiencia**: Versión **FIRE** de ManagementPro



En **ManagementPro**, evolucionamos contigo.

La versión **FIRE** marca un antes y un después en la forma en que las pequeñas y medianas empresas gestionan sus operaciones. Más que una actualización, **es una transformación total del sistema ERP**, desarrollada para ser **más rápida, más segura, más inteligente y más conectada** con tu negocio.

Con FIRE, damos paso a una nueva generación de ERP **potenciado con inteligencia artificial**, que analiza datos, anticipa necesidades y facilita decisiones clave en tiempo real. Ahora tu sistema no sólo registra información: **la interpreta y te ayuda a actuar con precisión.**

Esta versión integra mejoras significativas en rendimiento, automatización, seguridad y trazabilidad, y está diseñada para adaptarse a las nuevas formas de trabajo, tanto presenciales como remotas. Desde la autenticación biométrica hasta los reportes inteligentes, FIRE centraliza tu operación, elimina reprocesos y te permite **tener control total desde cualquier lugar.**

Prepárate para experimentar una plataforma intuitiva, con flujos de trabajo más ágiles, conectividad mejorada y una experiencia que hará que tu equipo trabaje mejor, más rápido y con menos esfuerzo.

COMPRAS



Re-etiqueta solo cuando el sistema te lo diga

Descripción:

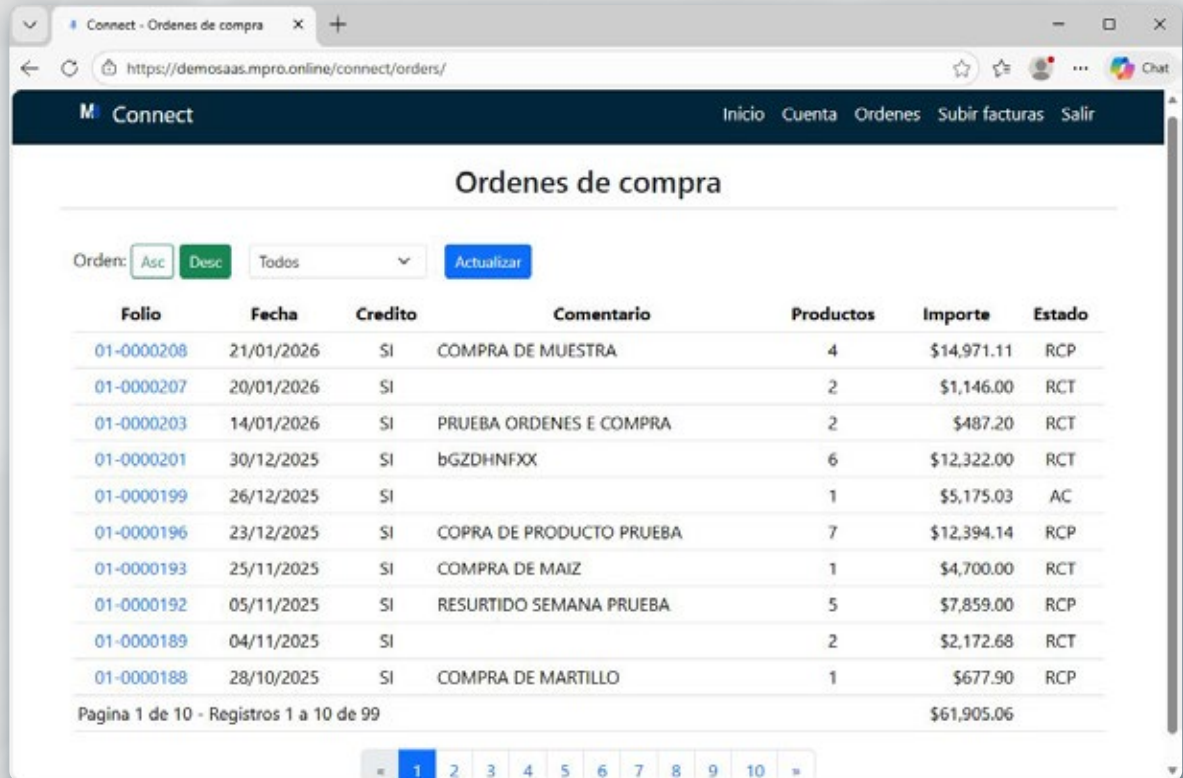
El sistema ahora detecta automáticamente cualquier producto recibido con un precio diferente al registrado previamente. Cuando esto sucede, lo marca como "pendiente de precio", bloqueando su disponibilidad para la venta hasta que se actualice y re-etiquete correctamente. Esta mejora evita que productos mal etiquetados lleguen al piso de venta, reduce errores en caja y garantiza que la información comercial esté actualizada antes de que el producto se libere.

Beneficio:

Evita pérdidas por precios mal registrados. Con esta funcionalidad, tienes un control total sobre el cambio de precios desde el momento en que se recibe la mercancía.



Portal Connect: un nuevo vínculo inteligente con tus proveedores



The screenshot displays the 'Portal Connect' web interface for 'Ordenes de compra'. The browser address bar shows 'https://demosas.mpro.online/connect/orders/'. The page title is 'M Connect' and the navigation menu includes 'Inicio', 'Cuenta', 'Ordenes', 'Subir facturas', and 'Salir'. The main heading is 'Ordenes de compra'. Below the heading, there are filters for 'Orden:' (Asc, Desc), a dropdown menu set to 'Todos', and an 'Actualizar' button. The main content is a table with the following columns: Folio, Fecha, Credito, Comentario, Productos, Importe, and Estado. The table contains 10 rows of data, with a total of 99 records across 10 pages. The total importe for the displayed records is \$61,905.06.

Folio	Fecha	Credito	Comentario	Productos	Importe	Estado
01-0000208	21/01/2026	SI	COMPRA DE MUESTRA	4	\$14,971.11	RCP
01-0000207	20/01/2026	SI		2	\$1,146.00	RCT
01-0000203	14/01/2026	SI	PRUEBA ORDENES E COMPRA	2	\$487.20	RCT
01-0000201	30/12/2025	SI	bgZDHNFX	6	\$12,322.00	RCT
01-0000199	26/12/2025	SI		1	\$5,175.03	AC
01-0000196	23/12/2025	SI	COPRA DE PRODUCTO PRUEBA	7	\$12,394.14	RCP
01-0000193	25/11/2025	SI	COMPRA DE MAIZ	1	\$4,700.00	RCT
01-0000192	05/11/2025	SI	RESURTIDO SEMANA PRUEBA	5	\$7,859.00	RCP
01-0000189	04/11/2025	SI		2	\$2,172.68	RCT
01-0000188	28/10/2025	SI	COMPRA DE MARTILLO	1	\$677.90	RCP

Pagina 1 de 10 - Registros 1 a 10 de 99

Total Importe: \$61,905.06

Descripción:

Portal Connect es una nueva plataforma web diseñada exclusivamente para tus proveedores. Les permite consultar en tiempo real sus órdenes de compra, facturas, pagos y documentos relacionados, sin necesidad de llamadas o correos de seguimiento.

La información se actualiza automáticamente desde tu ERP ManagementPro, lo que asegura trazabilidad completa, transparencia y menor carga administrativa. Conecta, informa y coordina con tus proveedores desde un entorno centralizado, moderno y accesible.

Beneficio estratégico:

Convierte la relación con tus proveedores en una ventaja estratégica. Con Portal Connect reduces dependencias operativas, profesionalizas tu gestión de compras y proyectas una imagen moderna y confiable de tu empresa.

Esta conexión directa, automatizada y transparente eleva tu nivel de servicio, acelera decisiones y te posiciona por encima de competidores que aún operan con procesos manuales o poco eficientes.

VENTAS



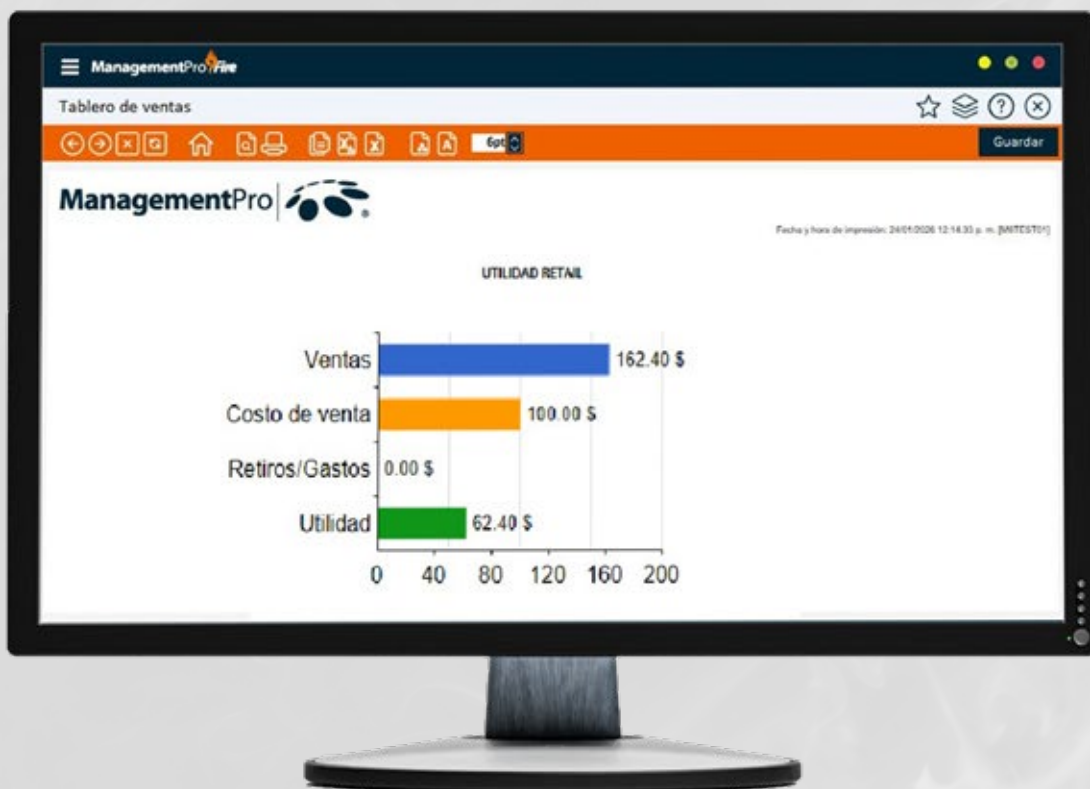
Otorga **financiamientos** con claridad y control total

Descripción:

Centraliza todo el proceso de financiamiento mediante pagarés: desde su autorización y generación automática, hasta su vinculación con facturación, cálculo de intereses y cuentas por cobrar.

El nuevo módulo te permite visualizar cada etapa del compromiso con tus clientes, con reportes detallados por cliente en formato tipo estado de cuenta. Elimina la dependencia de procesos manuales y evita errores que comprometan tu flujo de ingresos.

Ideal para empresas que ofrecen créditos o financiamientos y necesitan total trazabilidad y control sin complicaciones.



Beneficio para el usuario:

Ofrece financiamiento sin perder el control de tu flujo de ingresos. Digitaliza el ciclo completo del pagaré, reduce errores y genera confianza al brindar transparencia a tus clientes desde el primer abono hasta la cancelación.

Integra WhatsApp a tu ERP y conecta con tus clientes en tiempo real

Descripción:

Conecta directamente con tus clientes a través de WhatsApp desde tu ERP. Con esta nueva funcionalidad, puedes configurar y automatizar mensajes como recordatorios, notificaciones, promociones u otros avisos importantes, sin depender de plataformas externas.

Toda la configuración —contactos, reglas de envío y mensajes— se realiza desde el sistema, y se ejecuta de forma automática a través de un componente externo integrado. Esta herramienta es útil para ventas, cobranza, atención al cliente y logística, permitiendo envíos individuales o masivos, manteniendo la comunicación centralizada y organizada.

Ideal para empresas que quieren dejar atrás la gestión manual de mensajes y profesionalizar su comunicación con clientes.

Beneficio para el usuario:

Automatiza tu comunicación por WhatsApp sin salir de tu ERP. Mejora la experiencia del cliente, reduce tiempos de respuesta y centraliza la operación desde una sola plataforma. Gana eficiencia, confianza y cercanía en cada interacción.



Aplicación Web de **Monedero** para tus Clientes

Descripción:

Ya está disponible una nueva aplicación web para que tus clientes consulten el saldo de su monedero electrónico desde su celular o cualquier navegador, sin necesidad de instalar apps ni acudir a tienda.

Desde esta plataforma también pueden ver promociones activas, acceder a sus beneficios y registrarse como nuevos clientes en cuestión de minutos. Es una herramienta pensada para digitalizar la relación con tus consumidores, facilitando el acceso a recompensas, promociones y registros, lo que reduce la dependencia del personal de tienda o call center.

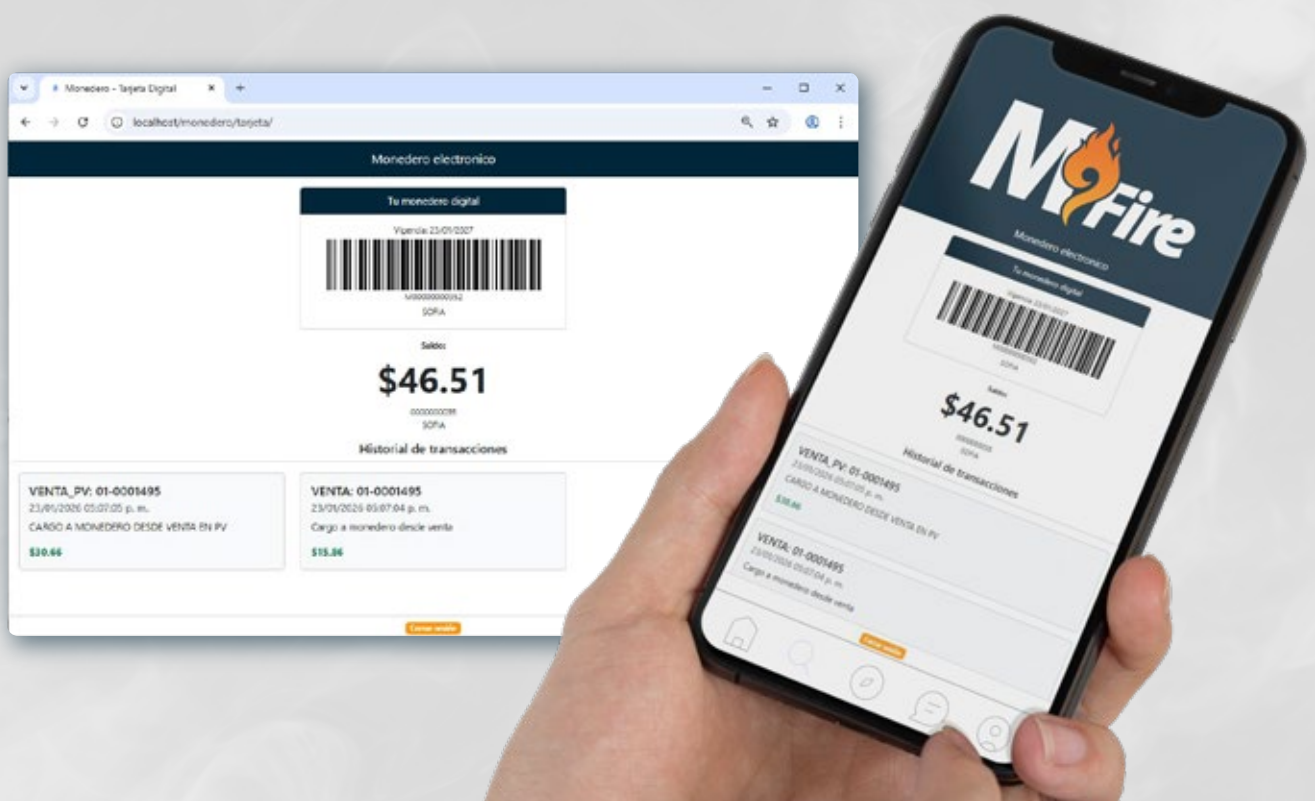
Ideal para negocios que desean ofrecer una experiencia digital moderna, simple y sin fricciones.

Beneficio para la empresa:

Ofrece a tus clientes una experiencia de autoservicio desde el celular, fortalece su lealtad y reduce la carga operativa de tu equipo. Gana en eficiencia, moderniza tu relación con el cliente y destaca frente a la competencia con un canal inteligente y accesible.

Ideal para: Negocios que buscan incentivar la recompra y simplificar el uso de promociones directamente en el punto de venta.

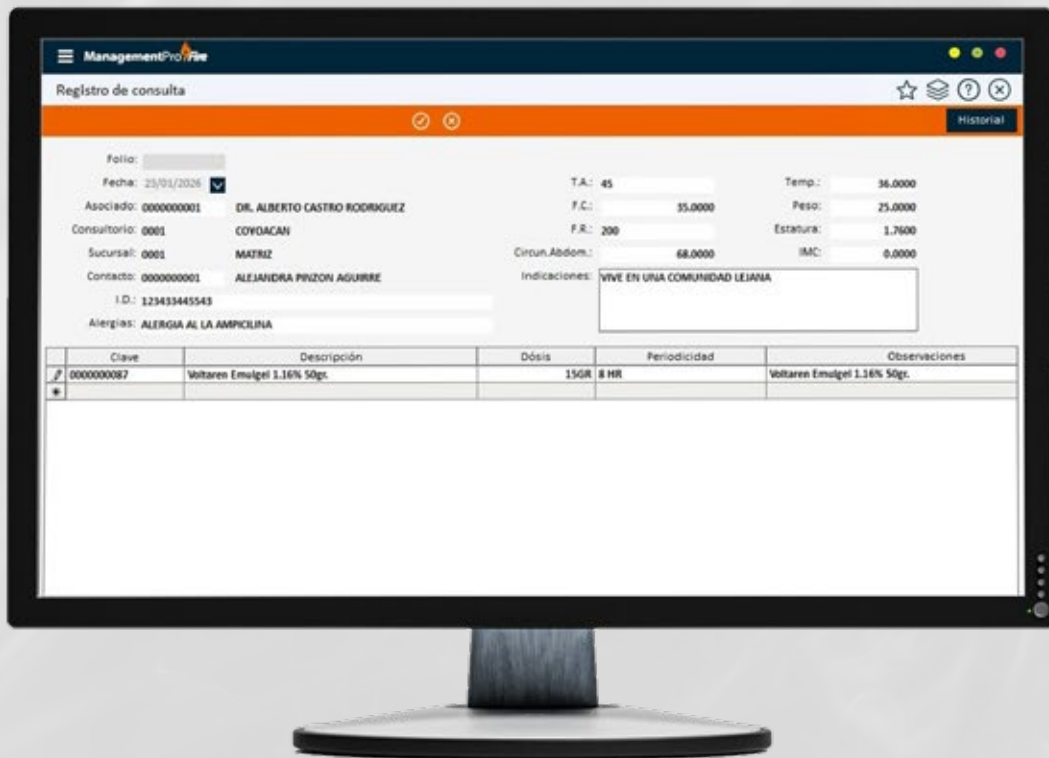
Aplicable en: Supermercados, tiendas de conveniencia, farmacias, boutiques, zapaterías, jugueterías, y cualquier giro con venta al público.



CLINIC



Control total de tu clínica con un solo sistema



Descripción:

Con el nuevo **módulo Clinic** puedes gestionar consultas, tratamientos y servicios en una plataforma especializada para centros de salud y bienestar. Captura diagnósticos o servicios prestados, vincula productos indicados y genera una **cita interna automática** para facilitar el cobro desde el punto de venta, sin pasos manuales ni duplicación de procesos.

Esta solución está diseñada para negocios que trabajan con **agenda, horarios, personal especializado y venta de productos**, como: Consultorios dentales, Clínicas veterinarias, Spas y centros de bienestar, Centros de podología, salones de belleza y estética). Centraliza en un solo sistema toda la operación: **historial clínico, control de servicios, ventas y atención al cliente**.

Beneficio para el usuario:

Digitaliza y profesionaliza tu operación. Brinda una experiencia de atención de alto nivel, con procesos fluidos, trazabilidad completa y máxima eficiencia. Gana más control sobre cada área de tu clínica y marca la diferencia con un sistema que se adapta a la realidad de tu negocio, no al revés.

CRM



Usa el **CRM** desde **Pocket** y **transforma tu seguimiento comercial**

Descripción:

Hemos renovado el módulo de CRM para facilitar la gestión de oportunidades, cotizaciones y seguimiento comercial desde cualquier lugar. Ahora puedes definir vigencias automáticas para cotizaciones según el tipo de cliente o etapa, vincular directamente con la pantalla de cotizaciones desde el CRM, y automatizar el rechazo de cotizaciones asociadas cuando una oportunidad se marca como pérdida.

También se incluyen mensajes de confirmación para evitar cierres accidentales, así como eventos automáticos que refuerzan la trazabilidad del proceso comercial. Esta actualización está preparada para su uso desde ManagementPro Pocket, permitiéndote tomar decisiones comerciales clave desde tu celular o tablet, sin depender de estar en oficina.

Beneficio:

Cierra ventas con mayor control, velocidad y desde cualquier lugar. Automatiza reglas clave para no dejar pasar oportunidades, reduce errores por omisiones y mantén la trazabilidad completa de tus procesos comerciales. Convierte tu CRM en una herramienta estratégica que trabaja contigo incluso cuando estás fuera de la oficina..



PRODUCCIÓN



Producción precisa por talla y color

Descripción:

La producción dejó de ser genérica. Esta mejora permite incorporar variantes por talla y color directamente en catálogos, fórmulas y pantallas del módulo de Producción. Ideal para industrias como moda, confección, calzado, uniformes o textiles, esta funcionalidad permite planear y ejecutar órdenes con mayor exactitud, evitando duplicaciones, confusión entre referencias o errores por atributos mal definidos.

Cada presentación del producto —según su talla o color— puede gestionarse como parte integral del proceso productivo, sin requerir adaptaciones externas.

Beneficio:

Incrementa la recompra y la lealtad del cliente con promociones inteligentes, aplicables sin fricciones. Mejora la experiencia de compra y potencia tus ventas al integrar cupones fácilmente gestionables desde el ERP y ejecutables sin errores en el punto de venta.



RETAIL



Aumenta tus ventas con cupones personalizados

Descripción:

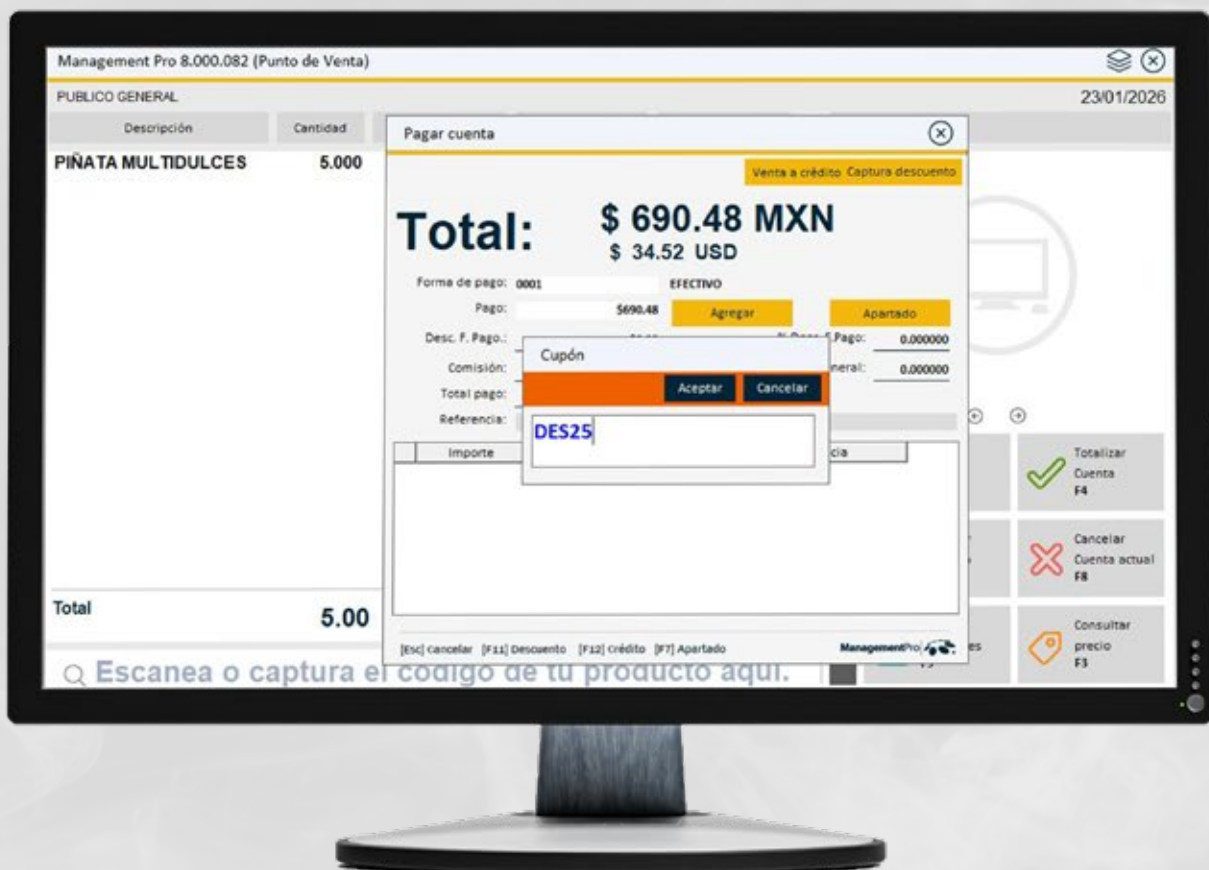
Esta mejora permite aplicar cupones de descuento directamente al momento del cobro en el punto de venta. Desde el ERP se configuran condiciones como porcentaje, vigencia y clasificadores de productos.

En caja, el sistema puede aplicar el cupón de forma automática o manual, agilizando la operación y asegurando que la promoción se aplique correctamente, sin procesos complicados para el cajero.

Beneficio para el usuario:

Esta mejora permite aplicar cupones de descuento directamente al momento del cobro en el punto de venta. Desde el ERP se configuran condiciones como porcentaje, vigencia y clasificadores de productos.

En caja, el sistema puede aplicar el cupón de forma automática o manual, agilizando la operación y asegurando que la promoción se aplique correctamente, sin procesos complicados para el cajero.



Cobra varios tickets en una sola operación y agiliza tu punto de venta



Descripción:

Este nuevo proceso permite cobrar varios tickets o pedidos desde una sola pantalla, agilizando la operación en tiendas con alto flujo de clientes. Ideal para tiendas departamentales o negocios con áreas de mostrador, el sistema permite capturar o escanear múltiples folios de tickets previamente generados y consolidarlos en una sola transacción de cobro.

El sistema calcula automáticamente el total, muestra la ventana de pago y permite gestionar cancelaciones, brindando mayor trazabilidad.

Beneficio para el usuario:

Reduce los tiempos de espera en caja, mejora la experiencia del cliente y permite un control más eficiente desde el mostrador hasta la entrega del producto.

Ideal para:

Negocios con alto volumen de pedidos previos, como **tiendas departamentales, tiendas de electrónica, farmacias con servicio de mostrador, zapaterías y jugueterías**, que desean **acelerar el cobro y evitar filas innecesarias**.

Corte del día **directo en tu correo**

Descripción:

Con esta nueva funcionalidad, cada vez que se realice un corte de caja en tu punto de venta, el sistema **envía automáticamente el ticket del corte a tu correo electrónico**, sin necesidad de intervención manual ni herramientas externas.

Solo necesitas **activar la opción y configurar la plantilla del mensaje** desde tu ERP. Todo el proceso se ejecuta de forma automatizada y centralizada.

Beneficio para el usuario:

Aumenta el control de tu operación diaria con reportes en tiempo real, reduce pasos manuales y toma decisiones más rápido con la información del corte del día directamente en tu bandeja de entrada.

Ideal para:

Negocios con múltiples puntos de venta, cadenas de retail, tiendas de conveniencia y franquicias que necesitan mantener visibilidad inmediata del cierre de cada sucursal, incluso cuando el responsable no está presente físicamente.



Cobra de forma rápida y sin errores con Mercado Pago POINT

Descripción:

Con esta integración, puedes conectar tu terminal **Point Smart** de Mercado Pago directamente al ERP ManagementPro para realizar cobros automáticos desde el punto de venta. El sistema vincula cada pago en tiempo real, eliminando la necesidad de capturas manuales, reduciendo errores de conciliación y acelerando el cierre de venta.

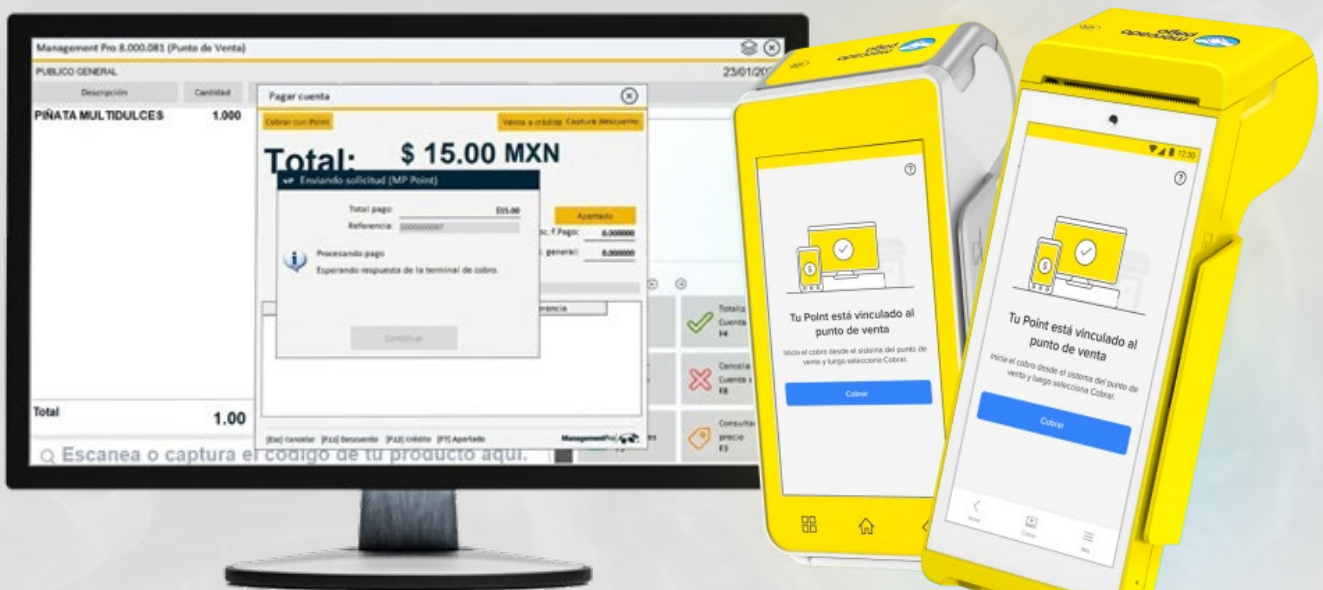
Además, la terminal Point Smart permite aceptar **tarjetas, QR, vales y meses sin intereses**, con conectividad **4G y Wi-Fi**, ofreciendo una experiencia de cobro ágil, moderna y portátil.

Beneficio para el usuario:

Mejora la experiencia del cliente al ofrecerle una forma de pago rápida y sin fricciones. Reduce errores contables y operativos, elimina procesos manuales innecesarios y profesionaliza tu punto de venta con una solución que no requiere renta mensual.

Ideal para:

Negocios con alto volumen de transacciones, como tiendas de conveniencia, boutiques, farmacias, ferreterías y cadenas retail que buscan **agilidad operativa, conciliación automática** y una mejor experiencia de cobro para sus clientes.



Controla y estandariza los retiros de caja desde el punto de venta

Descripción:

Se incorpora un nuevo catálogo de “Conceptos de retiro de caja”, que permite estandarizar y documentar con mayor precisión los retiros de efectivo realizados desde el punto de venta.

Esta mejora evita capturas libres al obligar al usuario a seleccionar un concepto predefinido al realizar un retiro manual o devolución en efectivo. Al asignar automáticamente un concepto al tipo de retiro, se garantiza un registro claro, ordenado y útil para auditoría, conciliación contable y control interno.

Beneficio:

Reduce errores operativos, evita registros ambiguos y facilita el análisis contable al estandarizar los motivos de retiro. Refuerza la trazabilidad de los movimientos y mejora la seguridad operativa.

Ideal para:

Negocios con múltiples cajas, alta rotación de efectivo o necesidad de control financiero más estricto, como farmacias, tiendas de conveniencia, supermercados y cadenas minoristas.



Tickets que **llegan directo** al correo del cliente

**Descripción:**

Ahora, al finalizar cada venta en el módulo Retail, podrás decidir si deseas imprimir el ticket o enviarlo automáticamente al correo electrónico del cliente.

Esta nueva funcionalidad moderniza tu punto de venta, reduce el uso de papel y mejora la experiencia del cliente. Con solo un clic, el ticket se envía por correo, permitiendo que cada comprador conserve un registro digital inmediato, claro y profesional de su compra.

Beneficio:

Mejora la atención al cliente, agiliza el proceso de venta y reduce costos operativos al ofrecer una experiencia de compra más rápida, ecológica y eficiente.

Ideal para:

Negocios que desean optimizar sus procesos de venta y mejorar la percepción de marca, como boutiques, tiendas de tecnología, farmacias, jugueterías, librerías, ferreterías y comercios con clientes frecuentes, donde contar con un ticket digital puede marcar la diferencia en atención y seguimiento.

Aumenta cantidades desde el teclado en Retail de forma más ágil

Descripción:

Ahora, al seleccionar un producto dentro del ticket de venta en Retail, puedes presionar la tecla "+" en el teclado para modificar su cantidad. Al hacerlo, el sistema muestra una ventana donde capturas la nueva cantidad deseada.

Esta mejora permite ajustar cantidades de forma rápida, sin usar el mouse ni navegar entre pantallas adicionales.

Ventaja competitiva:

Acelera el proceso de cobro y reduce errores en la captura de cantidades, mejorando la eficiencia operativa en puntos de venta con alta rotación de clientes.

Ideal para:

Negocios con alto volumen de ventas en mostrador o caja, como supermercados, tiendas de conveniencia, ferreterías, farmacias, boutiques y zapaterías.



POSTOUCH



Reporte automático del corte en tu correo

Descripción:

Ahora, cada vez que realices un corte del día en POSTouch, recibirás automáticamente en tu correo electrónico el ticket generado, sin necesidad de pasos adicionales ni generación manual de reportes.

Beneficio:

Recibe en tu correo el resumen del día sin esfuerzo, manteniendo tu operación organizada, segura y accesible desde cualquier lugar.

Ideal para:

Comercios que desean tener mayor control y visibilidad de sus cortes diarios sin complicaciones.





INTEGRACIONES



Sincroniza tu tienda Shopify y tu ERP sin complicaciones

Módulo: Comercio electrónico / Integraciones

Descripción:

Conecta tu tienda Shopify con ManagementPro ERP para que los productos, precios, existencias y pedidos se sincronicen automáticamente. Cada compra en línea se registra en el sistema como Pedido de Cliente, lo que permite eliminar procesos manuales y mantener tu inventario actualizado en tiempo real.

Beneficio:

Evita la sobreventa, reduce errores y ahorra tiempo en tu operación diaria. Esta integración mejora la experiencia de tus clientes al ofrecer información precisa y actualizada desde tu ERP, centralizando la gestión de tu tienda digital en un solo lugar.

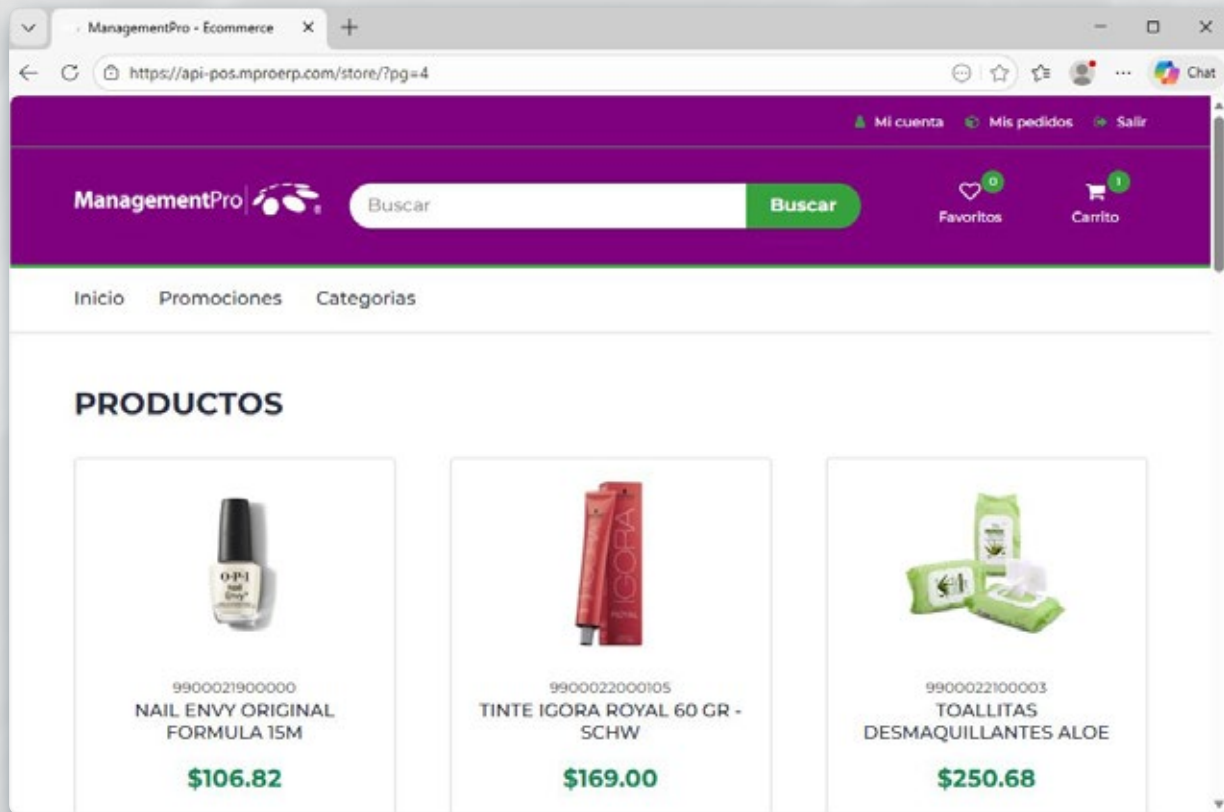
Ideal para:

Negocios en línea que buscan integrar ventas digitales con su operación administrativa de forma eficiente.



Tu tienda virtual conectada a tu ERP

Módulo: Web / Integración POS – Comercio electrónico



Descripción:

Hemos desarrollado una nueva aplicación web que permite llevar tu catálogo de productos directamente al entorno digital, creando una tienda en línea totalmente integrada con ManagementPro. La plataforma se conecta de forma nativa con tu ERP para sincronizar automáticamente productos, precios, inventarios, imágenes y promociones, evitando duplicidad de información y reduciendo procesos manuales.

Beneficio para el usuario:

Lanza tu tienda virtual sin integraciones complejas ni procesos manuales, ampliando tus canales de venta mientras mantienes el control total de inventarios, pedidos y ventas desde ManagementPro.

Ideal para negocios que:

Quieren vender en línea sin implementar plataformas externas, buscan sincronizar inventarios entre tienda física y online, necesitan centralizar su operación en un solo sistema.



SEGURIDAD



Acceso seguro y **sin contraseñas** al ERP

Descripción:

Permite ingresar al sistema ERP de ManagementPro mediante huella digital utilizando el lector BioMini, como alternativa segura al uso de contraseñas

La activación se realiza por usuario desde las configuraciones del sistema y se integra con los protocolos existentes para mantener un control de accesos centralizado y trazable.

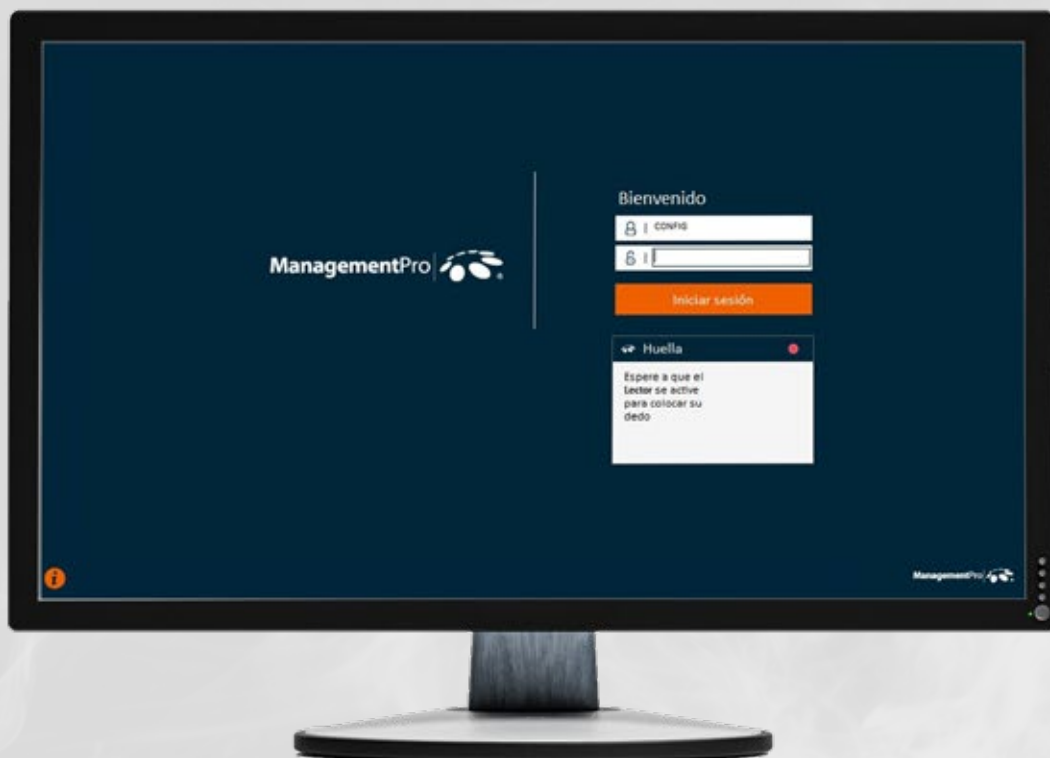
Beneficio:

Reemplazar contraseñas por autenticación biométrica agiliza el ingreso, mejora la seguridad y protege contra accesos no autorizados.

Es especialmente valioso en entornos con alta rotación de personal o donde se requiere máxima trazabilidad y eficiencia en el control de usuarios.

Ideal para:

Empresas que buscan fortalecer el control de accesos al sistema y optimizar la experiencia de usuario.



REPORTES



Visualiza el **folio fiscal (UUID)** de tus facturas con un clic

Categoría: Reportes

¿Qué hace esta mejora?

Ahora puedes ver el folio fiscal (UUID) directamente en tu reporte de facturas, siempre que elijas la vista por documento. Esta información es clave para validar que tus facturas estén correctamente timbradas ante el SAT.

¿Por qué es importante para ti?

Como director o gerente, ya no necesitas buscar el UUID factura por factura. Desde tu reporte puedes verificar de forma más rápida y clara que todo está en orden, lo que te da mayor seguridad contable y te ahorra tiempo en revisiones.

Beneficio principal:

- Más claridad y control fiscal desde tu reporte.
- Facilita auditorías internas y externas.
- Ahorra tiempo al validar facturas timbradas.



Reimpresión rápida del corte de caja desde tu punto de venta

Categoría: Reportes y operaciones



¿Qué hace esta mejora?

Ahora puedes reimprimir el último corte de caja de forma más ágil desde el punto de venta usando el atajo **Shift + C**, sin necesidad de navegar por menús. Además, se incorporó una nueva función para buscar fácilmente el corte por folio y generar de nuevo el formato impreso.

¿Por qué es importante para ti?

En momentos de auditoría, revisión o cierre, contar con la opción de reimprimir un corte de caja sin complicaciones evita retrasos, mejora el control interno y facilita la supervisión de operaciones.

Beneficio principal:

- Mayor agilidad operativa al reimprimir cortes sin complicaciones.
- Control más eficiente sobre el flujo de caja en sucursales.
- Menor dependencia del equipo técnico o soporte para tareas simples.

Nuevo reporte de Retiros de Caja en punto de venta POSTouch

Categoría: Reportes y control operativo

¿Qué hace esta mejora?

Ahora puedes consultar de forma clara y ordenada todos los retiros de caja realizados en el sistema POS, gracias a un nuevo reporte disponible directamente desde el menú de reportes del módulo de alimentos y bebidas.

¿Por qué es importante para ti?

Este nuevo reporte te brinda mayor visibilidad sobre los movimientos de efectivo en caja, ayudándote a prevenir errores, detectar posibles faltantes y fortalecer el control de recursos en sucursal.

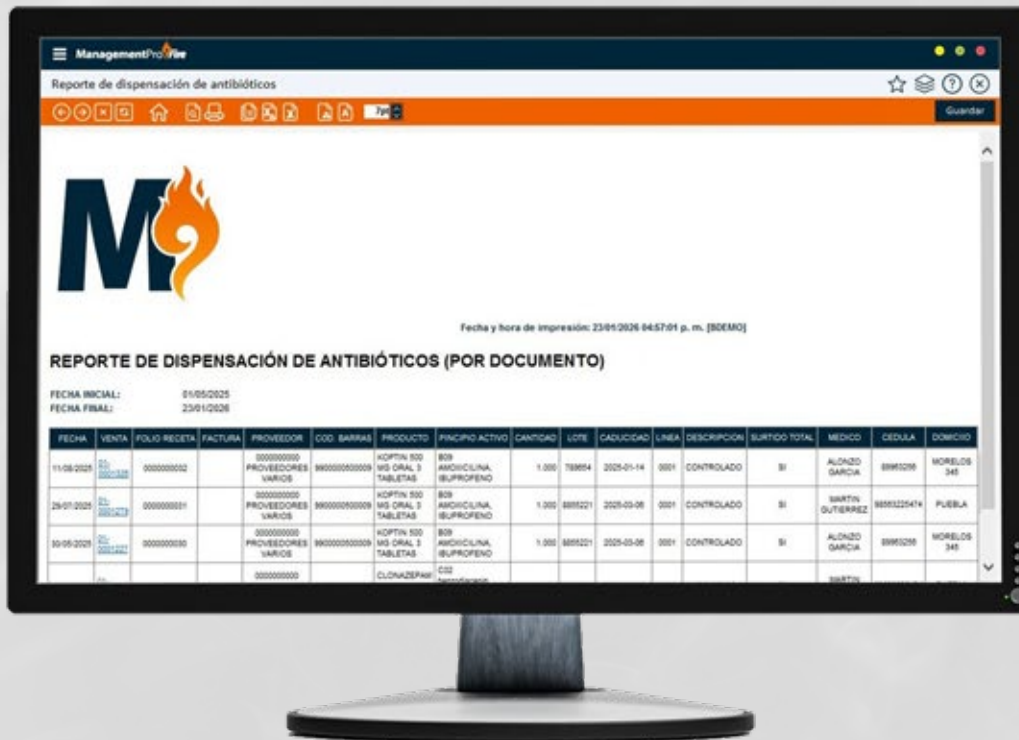
Beneficio principal:

- Mayor control sobre el flujo de efectivo operativo.
- Facilidad para identificar retiros por usuario, fecha o motivo.
- Información accesible sin depender de procesos técnicos.



Nuevo Reporte de Dispensación de Antibióticos

Categoría: Reportes y cumplimiento normativo



ManagementPro^{Fire}
Reporte de dispensación de antibióticos

Fecha y hora de impresión: 23/04/2026 04:57:04 p. m. [DEMO]

REPORTE DE DISPENSACIÓN DE ANTIBIÓTICOS (POR DOCUMENTO)

FECHA INICIAL: 01/05/2025
FECHA FINAL: 23/01/2026

FECHA	VENTA	FOLIO RECETA	FACTURA	PROVEEDOR	COD. BARRAS	PRODUCTO	PRINCIPIO ACTIVO	CANTIDAD	LOTE	CADUCIDAD	LINEA	DESCRIPCION	SURTIIDO TOTAL	MEDICO	CEDULA	DOMICILIO
11-08-2025	01-00000000000000000000	00000000000000000000		0000000000 PROVEEDORES VARIOS	98000000000000	ADPTIN 500 903 ORAL 9 TABLETAS	809 AMOXICILINA, IBUPROFENO	1.000	738804	2025-01-14	3001	CONTROLADO	SI	ALONZO GARCIA	8895208	MORELOS 348
29-07-2025	01-00000000000000000000	00000000000000000000		0000000000 PROVEEDORES VARIOS	98000000000000	ADPTIN 500 903 ORAL 9 TABLETAS	809 AMOXICILINA, IBUPROFENO	1.200	8895221	2025-03-08	3001	CONTROLADO	SI	BARTIN DUTERREZ	88881225474	PUEBLA
30-05-2025	01-00000000000000000000	00000000000000000000		0000000000 PROVEEDORES VARIOS	98000000000000	ADPTIN 500 903 ORAL 9 TABLETAS	809 AMOXICILINA, IBUPROFENO	1.000	8895221	2025-03-08	3001	CONTROLADO	SI	ALONZO GARCIA	8895208	MORELOS 348
				0000000000		CLONAZEPAM	002							BARTIN		

¿Qué hace esta mejora?

Se incorporó un nuevo reporte que permite visualizar la dispensación de antibióticos, con campos específicos requeridos por COFEPRIS. El reporte incluye detalles como: proveedor, ticket, principio activo, médico, cédula profesional, receta, lote, caducidad y más.

¿Por qué es importante para ti?

Este reporte facilita el cumplimiento con las normativas sanitarias de control de medicamentos. Permite registrar y acceder rápidamente a la trazabilidad de cada venta de antibióticos, lo que respalda auditorías y evita sanciones.

Beneficio principal:

- Mejora el control y la trazabilidad de medicamentos controlados
- Cumple con requerimientos oficiales de COFEPRIS
- Reduce riesgos operativos en farmacias y puntos de venta con área de salud

Dashboard de Compras y Cuentas por Pagar

Categoría: Reportes y análisis estratégico

¿Qué hace esta mejora?

Se integraron seis nuevas gráficas al dashboard de compras con el objetivo de facilitar el análisis de desempeño de proveedores, comportamiento de productos adquiridos y estado de cuentas por pagar. Las gráficas son:

- Compras (últimos meses)
- Comparativo Compras vs Ventas
- Productos más comprados
- Proveedores con más compras
- Eficiencia de entrega por proveedor
- Cuentas por pagar (rangos de vencimiento)



¿Por qué es importante para ti?

Proporciona una visión clara y en tiempo real del comportamiento de compras y obligaciones financieras. Permite detectar patrones, evaluar proveedores y anticiparse a necesidades de pago.

Beneficio principal:

- Toma decisiones respaldadas en datos reales
- Mejora la negociación con proveedores estratégicos
- Optimiza el control del flujo de efectivo y compromisos de pago

Gráfica de Utilidad Retail

Categoría: Reportes estratégicos



¿Qué hace esta mejora?

Se creó una nueva gráfica de barras que muestra de forma visual la utilidad generada por sucursal. Este gráfico considera tres elementos clave:

- Total de ventas
- Costo de ventas
- Retiros de caja (como gasto)

¿Por qué es importante para ti?

Ofrece una visión consolidada y fácil de interpretar sobre la rentabilidad real, incorporando retiros como parte del análisis. Así puedes ver el desempeño completo sin necesidad de revisar múltiples reportes.

Beneficio principal:

- Evalúa la utilidad neta con mayor precisión
- Facilita el seguimiento mensual o por periodo
- Mejora el control operativo de sucursales con reportes visuales accesibles

Filtros personalizados para impresión de precios

Categoría: Operación eficiente

¿Qué hace esta mejora?

Ahora, al utilizar la opción "Imprimir Precios" desde el catálogo de productos, se despliega una nueva pantalla de filtros.

Esta permite seleccionar un grupo específico de productos o un artículo en particular antes de generar el formato de impresión.

¿Por qué es importante para ti?

Evita la impresión innecesaria de precios de todo el catálogo. Puedes filtrar exactamente lo que necesitas imprimir, con mayor control y personalización del reporte.

Beneficio principal:

- Ahorra papel y tinta al imprimir solo lo necesario
- Agiliza el trabajo operativo en tiendas y almacenes
- Permite mayor precisión en la comunicación de precios



ManagementPro Fire

De Aqua a Terra, de AER a FIRE:

Cada versión representa un paso firme hacia una gestión más inteligente, transparente y estratégica del negocio. FIRE no sólo reúne todo lo aprendido — lo potencia con automatización e inteligencia para cumplir con las necesidades de las empresas del presente y futuro